

Государственные корпорации и развитие высокотехнологичных отраслей реального сектора экономики: экономические преимущества и роль в промышленной модернизации

© 2009 г. А. А. Путилов, А. Г. Воробьев, А. В. Путилов, Е. Л. Гольдман*

1. Введение

В предыдущей публикации были показаны роль, значение и некоторые преимущества государственных корпораций в развитии и использовании высокотехнологичных отраслей на примере ряда секторов промышленности Российской Федерации. Проанализированы структурные особенности госкорпораций, выделены и расшифрованы типы институтов экономического развития. Были также даны некоторые характеристики государственных корпораций и показаны общие особенности работы государственных корпораций в современных условиях экономического развития. В настоящей работе анализируются первые результаты деятельности некоторых корпораций. [1]

2. Примеры практической деятельности государственных корпораций в России

Современные тенденции российского институционального развития и, как следствие, создание государством крупных корпораций привело к неоднозначному восприятию их обществом, в последнее время и отдельными представителями законодательной власти. Сравнительная «непрозрачность» корпораций при наличии значительной доли государственной собственности вызывает естественное желание у ряда структур получить более подробную информацию об их деятельности. Как было сказано выше, крупные корпорации организованы и продолжают создаваться в тех областях, где бизнес в краткосрочном и среднесрочном периоде не видит привлекательности инвестирования своих средств и где Россия уступает

занимаемые ранее высокие позиции (судостроение, авиастроение). [2-4] Особое значение имеет оборонный комплекс, который по сути – бизнес и производство современной техники, а по целям – защита страны и укрепление национальной безопасности.

Функциональные назначения созданных государственных корпораций весьма разнообразны: реализация отдельных проектов и программ, содействие отдельным видам деятельности, управление конкретными отраслями и группами компаний.

В рамках темы статьи рассматриваются государственные корпорации, деятельность и развитие которых направлены на инновационную модернизацию экономики России, такие как «Ростехнологии», «Росатом», «Роснано», а также акционерные общества, которые были созданы государством, и, в настоящее время, действуют в рыночных условиях и на рыночных принципах: «Объединенная авиастроительная корпорация» и «Объединенная судостроительная корпорация». Стоит заметить, что недавно образованные государственные и акционерные корпорации, в которых государство объединило свои активы, для эффективного их развития, находятся на начальной стадии становления и реальные результаты их деятельности будут заметны через 3-5 лет. [5] Тем не менее, можно проследить некоторую динамику в их развитии и организационном становлении.

2.1. Государственная корпорация по содействию разработкам, производству и экспорту высокотехнологичной промышленной продукции «Ростехнологии»

Анализ деятельности Госкорпорации «Ростехнологии» не может быть достаточно объемным, так как она была создана в соответствии с Федеральным законом Российской Федерации от 23 ноября 2007 года N 270-ФЗ «О Государственной корпорации «Ростехнологии».

После нескольких месяцев подготовительных работ, Президент Российской Федерации Дмитрий Медведев в середине лета 2008 года подписал Указ

*А.А. Путилов – к. э. н., инвестиционный менеджер Госкорпорации «Роснано».

А.Г. Воробьев – д. э. н., шеф-редактор ИД «Руда и Металлы»

А.В. Путилов – д. т. н., профессор, президент ОАО «Атомэнергосервис».

Е.Л. Гольдман – д. э. н., профессор, заведующий кафедрой «Экономика» РГГРУ.

с перечнем предприятий и организаций, передаваемых в качестве уставного взноса в ГК «Ростехнологии». В итоге их количество составило более четырехсот единиц. Еще доли 6 компаний должны были перейти ГК «Ростехнологии» в течение следующих девяти месяцев. Приблизительно 80% предприятий из списка являются оборонными.

Для достижения заявленных в законе о создании госкорпорации целей, ГК «Ростехнологии» использует ряд механизмов стимулирования высокотехнологических производств. Это — содействие в проведении прикладных исследований по перспективным направлениям развития науки и техники; оказание помощи российским производителям в разработке, производстве и продвижении на внутренний и внешний рынки высокотехнологичной продукции и результатов осуществления проектов, программ и внешнеторговых контрактов российских экспортеров; оказание содействия деятельности организации, являющейся государственным посредником при осуществлении внешнеторговой деятельности в отношении продукции военного назначения и т.д.

На первоначальном этапе своего становления ГК «Ростехнологии» планирует акционировать ФГУПы и создать около тридцати холдингов в форме ОАО внутри госкорпорации. По условиям создания, госкорпорация сможет проводить «реструктуризацию организаций гражданских отраслей промышленности», а также размещать на фондовых биржах акции холдинговых структур и отдельных предприятий.

Генеральный директор госкорпорации сформулировал главную задачу первого этапа деятельности ГК «Ростехнологии» как эффективное развитие интегрируемых компаний, с дальнейшим проведением первичного размещения акций на рынке ценных бумаг (IPO). К 2012 году планируется проведение IPO всех основных активов «Рособоронэкспорта», три из которых — «ВСМПО-Ависма», АвтоВАЗ и «Оборонпром» — планируют проведение публичного размещения акций уже в 2009 году. Эффективность госкорпорации на первом этапе будет измеряться показателями работы предприятий, входящих в структуру: если предприятие прибыльное, его капитализация растет, значит, оно эффективное. Постоянное наращивание в экспорте высокотехнологичной продукции, прежде всего гражданского назначения является главным вектором направления корпорации [6-7].

На развитие полученных активов ГК «Ростехнологии» планирует получать средства из различных источников, включая: продажу систем вооружения и военной техники через «Рособоронэкспорт», банковские кредиты (как российские, так и зарубежные), доходы от девелоперских проектов и IPO.

ГК «Ростехнологии» активно занимается созданием кооперационных связей с другими отечественными корпорациями, правительственными организациями и зарубежными компаниями. Так можно отметить несколько интеграционных проектов.

- Корпорация «Оборонпром» (структура ГК

«Ростехнологии») и итальянская компания Agusta Westland (входящая в группу Finmeccanica) подписали рамочное соглашение о создании совместного предприятия на паритетных началах. Последняя в 2010 году начнет выпуск европейских вертолетов в России. На первом этапе предполагается сборочное производство вертолетов AW139, а затем выпуск комплектующих. Проектная мощность завода — 24 вертолета в год. Первый европейский вертолет российской сборки намечено передать в эксплуатацию к 2011 году;

- Планируется создание СП с итальянской Pirelli, которое будет выпускать шины для легковых и грузовых автомобилей, а также фильтры-нейтрализаторы, которые позволят производить автомобили с выхлопами по стандарту «Евро-5»;

• ГК «Ростехнологии», ОАО «Объединенная авиастроительная корпорация» (ОАО «ОАК») и правительство Московской области планируют создать Национальный центр авиастроения в Жуковском. Данный центр будет представлять собой консолидацию образования, науки, инновационных фирм, выставок и маркетинга и именно в него будут переведены все отраслевые конструкторские бюро и опытные производства, которые сейчас находятся в Москве.

Тренды мирового развития вынуждают крупные корпорации вносить существенные изменения в корпоративное управление. Активным звеном таких модернизаций является консолидация активов (пример Boeing, EADS, IBM). Это обусловлено тем, что крупные компании легче переносят кризисы и имеют преимущества в экспансии на новых рынках. Осознавая данные глобальные вызовы и обеспечив консолидацию российских активов, ГК «Ростехнологии» ориентирует собственное развитие на успешное конкурентное с мировыми производителями не у себя дома, а с другими странами и на глобальном рынке.

Вместе с тем, реализация заявленных задач ГК «Ростехнологии» будет ограничена рядом условий, в которые поставлена госкорпорация, и проблемами, перешедшими под ее юрисдикцию совместно с активами. К ним можно отнести такие моменты как:

- золотая акция: государство сохранило в ряде оборонных холдингов право вето на принимаемые решения по стратегически важным вопросам;
- дефицит грамотных управленцев, способных работать в условиях глобальной конкуренции;
- неспособность некоторых предприятий выполнять в срок ранее взятые на себя обязательства, что обусловлено наличием старого оборудования, бюрократическими проволочками и нехваткой подходящего персонала со средним техническим и высшим инженерным образованием.

Благодаря полученным от государства активам, ГК «Ростехнологии» представляет собой корпорацию с большими возможностями, которые сопряжены с не меньшими препятствиями ее эффективного развития. Имеет важное значение то, что было отмечено в предыдущей статье: «Ростехнологии» строят

ся по образу и подобию Finmeccanica, показатели по наращиванию интеллектуального капитала имеют и другие лидеры высокотехнологического мирового рынка.

2.1 Государственная корпорация по атомной энергии «Росатом» (ГК «Росатом»)

ГК «Росатом» организована на базе имущественного комплекса, подведомственного действующему ранее Федеральному агентству по атомной энергии. Реформа атомной отрасли предполагает возложение на ГК «Росатом» функций по управлению вертикально-интегрированным госхолдингом ОАО «Атомэнергпром». Данный холдинг включает предприятия гражданской части отрасли, основной задачей которого является формирование глобальной компании, успешно конкурирующей на ключевых мировых рынках мирного использования атомной энергии.

Таким образом, в ГК «Росатом» вошли предприятия атомного энергопромышленного и ядерного оружейного комплексов, институты фундаментальной науки, организации, работающие в сфере ядерной и радиационной безопасности. В завершённом виде ГК «Росатом» будет представлять собой структуру «полного цикла», от добычи урана до производства электроэнергии и вывода АЭС из эксплуатации по окончании срока службы.

Важнейшими задачами ГК «Росатом» являются:

1) Содействие проведению государственной политики, осуществление нормативно-правового регулирования, оказание государственных услуг и управление государственным имуществом в области использования атомной энергии, развитие и безопасное функционирование организаций атомного энергопромышленного и ядерного оружейного комплексов Российской Федерации, обеспечение ядерной и радиационной безопасности, нераспространение ядерных материалов и технологий, развитие атомной науки, техники и профессионального образования, осуществление международного сотрудничества в этой области;

2) Создание условий и механизмов обеспечения безопасности при использовании атомной энергии, единства управления организациями атомной энергии, единства управления организациями атомного энергопромышленного и ядерного оружейного комплексов Российской Федерации, организациями, функционирующими в сферах обеспечения ядерной и радиационной безопасности, атомной науки и техники, подготовки кадров;

3) Обеспечение проведения государственной политики в области развития атомной отрасли, выполнение заданий государственной программы вооружения и государственного оборонного заказа.

Атомная отрасль Российской Федерации сегодня – это не только крупные генерирующие мощности в электроэнергетике и ядерный топливный цикл

(ЯТЦ), но и предприятия тяжелого машиностроения и развивающийся горнорудный комплекс по добыче урана и сопутствующих минералов как на территории России, так и за рубежом. В мировой практике фактически нет примеров объединения в рамках единой системы управления такого широкого набора активов предприятий ядерной энергетики, ЯТЦ и атомного машиностроения.

Сооружение АЭС в различных регионах мира предъявляет новые требования к системе работы с поставщиками вспомогательного оборудования и комплектующих. Для сохранения конкурентоспособности необходимо создание международной сети макрорегиональных поставщиков вспомогательного оборудования и комплектующих, которые должны обеспечивать инновационный подход к созданию оборудования. Это позволит, с одной стороны, снижать логистические издержки, а с другой, загружать заказом национальную промышленную базу страны, в которой идет строительство нового блока, что часто является обязательным условием предложения по постройке АЭС. Разработки инновационного оборудования планируется осуществлять в нашей стране, а производство – в том числе, и за рубежом.

С учётом того, что национальные мощности ЯТЦ могут быть загружены только в рамках мирового рынка, необходимо формирование тактических и стратегических альянсов ГК «Росатом» с основными участниками рынка. Долгосрочная стратегия развития атомной генерации в России нацелена на создание крупномасштабной атомной энергетики, участвующей в обеспечении энергетических потребностей общества в электричестве, теплоснабжении, производстве водорода, опреснении воды, промышленных технологиях и на транспорте, а также в удовлетворении потребностей в различных радионуклидах с широким спектром их использования в медицине, сельском хозяйстве и других областях. Поэтому политика госкорпорации «Росатом» по сути своей инновационная, направленная на выпуск продукции с высокой добавленной стоимостью.

Требования к крупномасштабным инновационным энерготехнологиям можно свести к трем основным положениям:

- крупномасштабная энерготехнология не должна зависеть от естественной неопределённости, связанной с добычей ископаемого топливного сырья;
- процесс «сжигания» ядерного топлива должен быть максимально безопасным;
- локализуемые отходы должны быть физически и химически не более активны, чем исходное топливное сырьё.

Структура атомной энергетики России будет в значительной степени определяться масштабами ее востребованности. При умеренном росте установленной мощности АЭС атомная энергетика России в течение ближайших десятилетий останется практически базирующейся на реакторных системах на теп-

ловых нейтронах с незначительной энергетической долей быстрых реакторов. В случае более интенсивного развития атомной энергетики решающую роль в ней станут играть быстрые реакторы и замыкание ядерного топливного цикла.

Важным элементом стратегии в части развития атомной энергетики является снижение издержек эксплуатации АЭС за счет снижения численности персонала АЭС и исполнительного аппарата, и повышения эффективности использования ядерного топлива. Все это определяется инновационными разработками. Помимо этого, стратегия предполагает формирование возможностей экспорта части вырабатываемой электроэнергии в близлежащие страны (Восточная Европа, средняя Азия, АТР), что требует инновационных систем передачи энергии, например, на базе наноструктурных сверхпроводников.

В настоящий момент ключевыми инновационными технологиями, формирующими конкурентоспособность российской атомной отрасли на мировых рынках, являются:

- технология ядерной системы производства пара (ЯСПП);
- технология проектирования и серийного сооружения АЭС;
- технология создания газовой центрифуги (ГЦ) для обогащения урана.

Базой российского инжиниринга ЯСПП является технология водо-водяного энергетического реактора (ВВЭР), которая при наличии ряда особенностей относится к наиболее распространенной в мире технологии типа PWR. Стратегия предполагает модернизацию и унификацию существующих проектов АЭС, оформление технологии ВВЭР как базовой и формирование единого «держателя» и разработчика инновационной технологии (сейчас она «распределена» между более чем 10 различными НИИ и КБ). Решению этой задачи посвящен проект «АЭС-2006», начатый «Росатомом» еще в 2006 году. Он стал основой для реализации Генеральной схемы размещения объектов электроэнергетики (Генсхема) и программы серийного строительства АЭС до 2020 года, что, безусловно, является инновационным решением программы повышения энергоэффективности в реальном секторе экономики.

Специфика локальных энергетических рынков и глобальная конкуренция требуют расширения российского предложения и создания конкурентоспособных серийных ядерных энергоблоков, а также реакторов средней (до 650 МВт) и малой (до 100 МВт) мощности. На решение этой задачи направлен проект «АЭС-2009», предполагающий ревизию ряда традиционных решений технологии ВВЭР для сокращения сроков строительства и уменьшения эксплуатационных расходов. ГК «Росатом» продолжает в настоящее время принимать к себе те направления отрасли и производства, которые раньше организационно не входили в «Росатом». В частности, к наиболее сложным проблемам относится перевод

атомных ледоколов в подчинение корпорации и создание предприятия «Атомфлот». В 2008 году весь ледокольный флот практически переведен в структуру ГК «Росатом», а также ведется работа по определению тарифов его использования и меры ответственности госкорпорации и бизнеса при арктических перевозках грузов.

ГК «Росатом» положит начало новому этапу в сфере развития атомной энергетики России по целому ряду направлений. К 2030 году гражданская часть отрасли должна добиться увеличения количества вырабатываемой АЭС энергии до 25-30% от общего объема генерации в стране. В военной части наша страна не только сохранит имеющийся ядерный оружейный потенциал, но и усилит его за счет новых разработок. С возрождением атомного машиностроения отрасль сможет и впредь успешно конкурировать на высокотехнологичном мировом рынке ядерных технологий [7-10].

Корпорация определила семь инновационных ключевых проектов, на которые она делает ставку и на развитие которых, будут инвестироваться значительные ресурсы. В первую очередь это относится к проекту создания реактора нового поколения на быстрых нейтронах и строительству реакторов малой и средней мощности, разработке технологии производства топлива и технологии обогащения урана, созданию сверхпроводников и опытного экспериментального варианта установки по освоению энергии термоядерного синтеза, результаты по которому планируется получить к 2025 году. Ряд проектов осуществляется в ядерной медицине, проект «Чистая вода», проект высокопрочных материалов и многие другие проекты, способные принести большую выгоду как государству, так и бизнесу.

Формат развития атомной энергетики до 2020 г. определен Генсхемой размещения электрогенерирующих мощностей, одобренной Правительством Российской Федерации 22 февраля 2008 года. Предполагается введение 26 новых крупных атомных энергоблоков (единичной мощности более 1000 МВт), а также ряда блоков средней и малой мощности. Для сравнения, следует упомянуть, что в советское время было построено всего 30 атомных энергоблоков. Помимо ввода новых генерирующих мощностей Генсхема предполагает реализацию до 2015 программы повышения выработки электроэнергии на действующих атомных энергоблоках (повышение коэффициента использования установленной мощности – КИУМ и КПД). Одновременно до 2020 года 4 ГВт атомных генерирующих мощностей будут выведены из эксплуатации в силу исчерпания ресурса.

На сегодняшний день корпорация заканчивает строительство и пускает 7 блоков за рубежом. На строительство новых энергоблоков в России предполагается до 2015 года выделить из федерального бюджета 674 млрд рублей, что вместе с инвестиционной программой отрасли составляет 2 триллиона рублей (к 2020 году данные инвестиции составят

значительно больше 3 триллионов рублей). Получив на первой стадии обозначенные инвестиции, предполагается, что ОАО «Атомэнергпромпром» продолжит строительство в том же темпе, но без бюджетных вливаний.

ГК «Росатом» в рамках международной кооперации создает производства в России. Завод «ЗиО-Подольск» (структура ГК «Росатом») в 2007 году совместно с французской компанией «Альстом», лидером на мировом рынке по производству паротурбинного оборудования для АЭС, организовало совместное предприятие по производству тихоходной турбины большой мощности, где на долю российского предприятия приходится 51% плюс получение новой для России технологии. Корпорация «ТВЭЛ» (структура ГК «Росатом») уже в 2007 году заняла новые ниши мирового атомного рынка поставляя ядерное топливо на английскую атомную станцию. Убедительный факт в пользу признания конкурентоспособности отечественного производства является переориентация спроса чешской АЭС «Темелин» на российские тепловыделяющие сборки вместо американских.

Дочерняя структура ГК «Росатом» Центр "Атом-инновации" и General Electric Water & Process Technologies подписали соглашение о сотрудничестве. Партнеры договорились вырабатывать совместные предложения, реализовывать мероприятия и формировать эффективные решения в области подготовки, очистки стоков, обессоливания воды для нужд АЭС и других объектов атомной отрасли и гражданских внеотраслевых объектов. В соответствии с соглашением, Центр "Атом-инновации" в ходе реализации проектов по разработке и поставке систем водоподготовки и очистки стоков разрабатывает решения, а компания GE Water & Process Technologies осуществляет поставку и оборудования комплекующих для обратноосмотических технологий. Соглашение будет действовать до середины 2011 года.

Проблема инвестирования в научные разработки в области ядерных исследований со стороны бизнеса остается достаточно острой. Примеры взаимодействия частного сектора с ГК «Росатом» можно встретить не так часто. Вместе с тем начатки плотной совместной работы уже есть, и продолжают развиваться, трансформируясь в интегрированные многовекторные направления. Существуют оценки, согласно которым, из 50 – 55 новых проектов бизнес финансировал только пять, что связано, прежде всего, с нежеланием бизнеса участвовать в проектах, где срок окупаемости инвестиций свыше 5 лет. Предложения по стимулированию прихода бизнеса в инновационные проекты, опираются на финансирование «посевной фазы» с совместным оформлением результатов научно-технической деятельности и интеллектуальной собственности.

2.2 Некоторые примеры частно-государственного партнерства: взаимодействие ОАО АФК «Система» и ГК «Росатом»

Соглашением, подписанным между АФК «Система» и ГК «Росатом» в 2008 году, предусмотрено создание научно-производственного кластера (НПК) на базе технопарка «Система-Саров», ФГУП «РФЯЦ-ВНИИЭФ» и ряда бизнеснаправлений АФК «Система». Обе стороны ставят перед собой главную цель: создать инновационные технологии, актуальные для компаний Росатома и АФК «Система».

Основные задачи формируемого НПК:

- создание инфраструктуры для развития проектов в обоюдных интересах;
- поиск, отбор и развитие проектов, потенциально интересных как для бизнеснаправлений АФК «Система», так и для предприятий «Росатома»;
- коммерциализация результатов деятельности участников НПК;
- построение системы взаимодействия с «центрами знаний» - ВУЗами, НИИ, ИТЦ, другими технопарками;
- перенос части собственных разработок АФК «Система» в другую ценовую инфраструктуру для их скорейшего развития;
- снижение уровня риска за счет реализации проекта на принципах частно-государственного партнерства и за счет осуществления комплексных работ в интересах бизнеса.

Научно-производственный кластер позволит развить высокотехнологичные проекты национального уровня и укрепить партнерство государственного и частного капитала. В ходе реализации указанных задач, планируется привлечь государственный капитал из бюджета в рамках ФЦП для совместной работы над проектами в виде частно-государственного партнерства: качественные трудовые ресурсы из числа ученых, высвобождаемых в результате сокращения российской ядерной программы, потенциальных заказчиков на результаты научно-производственной деятельности [12, 13].

Стратегические цели НПК соответствуют интересам развития предприятий атомной отрасли и бизнеснаправлений АФК «Система». Направления работ в рамках НПК:

1. Участие в исследованиях и разработках национальной программы ГЛОНАСС;
2. Исследования и разработки в области телекоммуникаций, имитационное моделирование;
3. Лазерные технологии и системы перспективной атомной энергетики;
4. Создание и развитие центра прорывных технологий для нефте-газодобычи на континентальном шельфе Российской Федерации;
5. Малая энергетика, возобновляемые источники энергии.

Работа по этим направлениям позволит использовать имеющийся научно-производственный по-

тенциал специалистов атомной отрасли и АФК «Система» для развития ряда высокотехнологичных направлений бизнеса, обеспечить создание и внедрение инновационных технологий.

2.3 Российская корпорация нанотехнологий – ГК «Роснанотех».

Программа «Стратегия развития наноиндустрии» была утверждена в апреле 2007 г. Главная мысль, заключенная в проекте: «нанотехнологии для России и для каждого человека». Обусловлена эта инициатива тем, что мир вступает в новую эпоху развития, связанную с разработкой и практическим использованием достижений науки в области нанотехнологий. Наноиндустрия, которая базируется на манипуляции отдельными атомами и молекулами, конструировании из них новых материалов и изделий, будет определять прогресс в наступившем веке и состояние дел во всех областях человеческой деятельности.

Уже в июле того же года вышел Федеральный закон «О Российской корпорации нанотехнологий», который дал старт формированию нового типа организации – структуре, ориентированной на содействие реализации государственной политики в сфере нанотехнологий, развитие инновационной инфраструктуры в сфере нанотехнологий, реализации проектов создания перспективных нанотехнологий и наноиндустрии [7, 13]. За прошедший с момента начала формирования ГК «Роснанотех» период трудно говорить о конкретных результатах реализации подобных проектов. Вместе с тем, к весне 2009 г. не только была сформирована стройная система отбора, научно-технической и инвестиционной экспертизы проектов, но через эту систему прошли около тридцати проектов, которые предложены для дальнейшей реализации. В качестве структурного элемента ГК «Роснанотех» следует отметить Научно-технический совет, который в соответствии положениями федерального закона избирается Наблюдательным советом по определенной процедуре сроком на пять лет. В полномочия Научно-технического совета включены не только процедуры рекомендации правлению госкорпорации о целесообразности или нецелесообразности финансирования проектов, но и рассмотрение отчетов о ходе их реализации с соответствующими рекомендациями о возможности прекращения их финансирования ГК «Роснанотех» в случае получения результатов, свидетельствующих о невозможности достижения заявленных целей.

Деятельность ГК «Роснанотех» по формированию проектов, составляющих в совокупности основу будущей наноиндустрии, следует признать на современном этапе весьма эффективной. Использование современных инструментов анализа и прогнозирования (форсайт, составление «дорожных карт» по отдельным направлениям и пр.) позволяет надеяться на развитие работ именно по приоритетным направ-

лениям, характерным для всего мирового научно-технического сообщества. В ближайшем будущем станет возможным рассмотрение первых отчетов о начальных этапах развития нанотехнологических проектов. Проведенный в конце 2008 г. в Москве Международный форум по нанотехнологиям продемонстрировал широкие возможности этого научно-технического направления. Госкорпорация «Роснанотех» призвана облечь эти потенциальные возможности в организационную форму и обеспечить эффективными инвестициями.

3. Деятельность некоторых крупных акционерных обществ с наименованием «корпорация»

3.1 Крупные направления наукоемких технологий.

В нашей стране исторически развивался целый ряд отраслей реального сектора экономики, отнесенных к наукоемким технологиям. Это, прежде всего, авиация, судостроение, ракетно-космический комплекс и ряд других направлений наукоемкой индустрии. В последнее время по ряду причин наметилось прогрессирующее отставание в некоторых позициях от мирового уровня научно-технического прогресса [8-11]. Создание крупных холдингов в форме открытых акционерных обществ может стать одним из инструментов исправления сложившегося положения. В наименованиях таких структур также присутствует слово «корпорация», хотя специальных законов при их создании не выпускалось, и они формально не относятся к некоммерческим организациям со специальным статусом, как госкорпорации.

3.2 Открытое акционерное общество «Объединенная судостроительная корпорация» (ОАО «ОСК»)

В марте 2007 года было принято решение об образовании ОАО «ОСК» в целях сохранения и развития научно-производственного потенциала оборонно-промышленного комплекса, обеспечения безопасности и обороноспособности государства, концентрации интеллектуальных, производственных и финансовых ресурсов при реализации проектов строительства кораблей и подводных лодок для Военно-Морского Флота, а также развития гражданского судостроения, освоения континентального шельфа и мирового рынка морских перевозок.

ОАО «ОСК» создается путем внесения в качестве имущественного вклада принадлежащих государству долей в акционерных компаниях судостроительной отрасли и денежных взносов. Формирование корпорации планируется закончить к весне 2009 г. Основу ОСК составляют три холдинга, которые формируются по региональному принципу – Запад, Север и Дальний Восток. Проблемой для актив-

ного акционирования судоремонтных заводов Минобороны России, которые передаются ОСК, является их большая задолженность. Существенными барьерами для функционирования корпорации являются разграничение контроля заводов и руководства ОСК над финансовыми потоками и отработка взаимодействия с частными предприятиями (например, «Северная верфь» (у государства находится только 21% акций), ПСЗ «Янтарь» (51%) и др.).

Объем выпуска товарной продукции предприятиями отрасли превышает 132 млрд рублей. При этом около 50% объема приходится на предприятия, включенные в ОСК. Вместе с тем, имеется ряд существенных проблем, затрудняющих развитие судостроения. Отечественные морские перевозчики предпочитают закупку зарубежных судов, загружая иностранные производственные мощности ежегодно на 1 млрд долл., оставляя отечественные верфи без заказов.

В свою очередь зарубежных покупателей российское судостроение в основном интересует пока только с точки зрения изготовления корпуса судна, таким образом, речь идет о низкой добавленной стоимости. Исторически сложилось так, что на территории России гражданское судостроение было развито слабо. Пополнение гражданского флота в основном обеспечивалось судостроительными заводами Украины, Польши, ГДР, Финляндии и других стран. Поэтому в настоящее время большая часть российского судостроения представляет собой совокупность предприятий, традиционно ориентированных на военное кораблестроение.

Ориентиром для ОСК является увеличение доли выпуска гражданской продукции до 40%, оставив 60% за продукцией военного и двойного назначения. В области гражданского судостроения предполагается широкая кооперация с зарубежными компаниями (Shell, BP и др.) по созданию средств освоения шельфа на Севере и Дальнем Востоке России. Уже сейчас британская компания Sea Dragon Offshore намерена строить совместно с ФГУП "ПО "Севмашпредприятие" буровые и добывающие полупогружные платформы, приспособленные к природным условиям Баренцева моря. Подводную часть таких платформ создадут в России, а надводную – на верфях Британии.

В качестве первоочередных мер развития ОСК планируется:

1. Сконцентрировать усилия на проектах, которые жизненно важны для обеспечения конкурентоспособности страны или обещают ощутимую рыночную коммерческую отдачу
2. Организовать создание всей линейки морской техники для добычи и транспортировки добываемых на шельфе углеводородов. В том числе – морских платформ, танкеров, газовозов ледового класса, ледоколов
3. Гарантировать полное и качественное выполнение всех отечественных оборонных программ,

обязательств в сфере военно-технического сотрудничества

В сентябре 2007 года была принята Стратегия развития судостроительной промышленности до 2020 года и на перспективу, а уже в феврале 2008 году постановлением Правительства Российской Федерации принята федеральная целевая программа «Развитие гражданской морской техники» на 2009-2016 годы, которая призвана комплексно решать проблемы отрасли. Общий намеченный объем финансирования судостроительной отрасли в рамках данной ФЦП до 2016 года составит 136,4 млрд рублей, из которых 90,6 млрд рублей будет выделено из федерального бюджета, почти 46 млрд. рублей — из внебюджетных источников. Объемы производства техники, которую признают востребованной рынком, намечено увеличить за годы реализации ФЦП более чем в 2 раза, а производительность труда в отрасли — почти в 3 раза.

Следует активно использовать опыт зарубежной практики по выработке механизмов поддержания судостроения, среди них такие решения, как дотации на строительство судов; помощь в модернизации и реструктуризации верфей, принятие программ финансирования верфей, помощь при строительстве судов на экспорт, помощь национальным предприятиям, налоговое облегчение, снижение таможенных тарифов, помощь в проведении научных исследований и другие комплексные меры. Проблема активизации и возрождения былой силы национального судостроения все еще стоит крайне остро, необходимы усилия по развитию военного и гражданского судостроения, которое сегодня практически неконкурентоспособно на мировом рынке. Однако, активная позиция государства в совершенствовании механизмов динамичного развития национального судостроения дает надежду на возврат и завоевание новых позиций на глобальном рынке судостроения.

3.3 Открытое акционерное общество «Объединенная авиастроительная корпорация» (ОАО «ОАК»).

ОАО «ОАК» была создана в соответствии с указом Президента Российской Федерации от 20 февраля 2006 года в целях сохранения и развития научно-производственного потенциала авиастроительного комплекса Российской Федерации, обеспечения безопасности и обороноспособности государства, концентрации интеллектуальных, производственных и финансовых ресурсов для реализации перспективных программ создания авиационной техники. Приоритетной задачей корпорации является существенное увеличение производства современных отечественных воздушных судов для гражданской авиации, удовлетворяющих требованиям ИКАО.

Общество учреждено Российской Федерацией путем внесения в его уставный капитал государственных пакетов акций авиационных предприятий, а

также частными акционерами ОАО «Иркут». Уставный капитал ОАО «ОАК» составляет 104,97 млрд. рублей, при этом доля государства составляет 90,90 %. Военно-промышленной комиссией при Правительстве Российской Федерации совместно с Министерством транспорта Российской Федерации была проведена работа по выявлению потребностей в поставках производимых предприятиями ОАО «ОАК» самолетов у российских и зарубежных заказчиков авиатехники. В результате проведения данной работы ОАО «ОАК» был разработан и утвержден план производства гражданских самолетов в 2008-2012 годах, в том числе самолетов семейства Ил-96 – 15 единиц, семейства Ту-204/214 – 84 единицы, SSJ – 100/Ту-334 – 236 единиц, а также Ан-148 – 96 единиц.

Межведомственная рабочая группа по решению вопросов развития авиационной отрасли определила необходимость осуществления комплекса мер государственной поддержки для обеспечения конкурентоспособности продукции ОАО «ОАК». Эти меры будут задействованы на следующих направлениях:

- инвестиции в технологическое перевооружение предприятий ОАО «ОАК»;
- развитие системы продаж и финансирование этапов строительства самолетов;
- развитие системы послепродажного обслуживания

С момента регистрации и начала деятельности ОАО «ОАК» проработало, подготовило и подписало ряд важных соглашений. Среди них — протокол о намерениях с ОАО «Аэрофлот – российские авиалинии» в отношении финансовой аренды 6 новых широкофюзеляжных грузовых самолетов Ил-96-400Т, соглашение с Европейской аэрокосмической и оборонной группой EADS относительно условий парт-нерства по программе создания и производства нового самолета Airbus A350 XWB и создания в Германии совместного предприятия для организации в подмосковном городе Луховицы и Дрездене (Германия) центров по конвертации пассажирских самолетов семейства Airbus A320 в грузовые. Соглашение между ОАО «ОАК» и лизинговой компанией ОАО «Ильюшин Финанс К^о.» (ИФК), согласно которому ИФК приобретает в течение 2008-2011 гг. у ОАК 34 самолета семейства Ан-148 с целью их дальнейшей поставки в лизинг авиакомпаниям-заказчикам, а также дополнительно 30 самолетов в течение 2011 – 2012 гг. на общую сумму свыше 40 млрд. рублей. Внешэкономбанк и ОАО «ОАК» заключили кредитное соглашение на сумму 7,5 млрд. рублей сроком на 5 лет для финансирования проекта по производству гражданских самолетов Ан-148, Ту-204 и Ил-96.

Создана и поддержана Советом Директоров стратегия развития ОАО «ОАК» до 2025 года. Стратегия определяет основные принципы и направления, обеспечивающие эффективное динамичное развитие Корпорации с целью приобретения статуса одного из крупнейших мировых центров самолетостроения с широко диверсифицированным продуктовым

рядом. Данная стратегия разработана с учетом целей и задач предусмотренных в Указах Президента Российской Федерации, Постановлениях Правительства Российской Федерации и других директивных документах о развитии отечественной авиационной промышленности.

Заключение

Инновационное развитие – основа модернизации экономики России. Нашей стране в обозримом будущем будет достаточно сложно преодолевать «расстояние», отделяющее экономику от многих других успешно развивающихся инновационных экономик. Однако потенциал для перехода к инновационной модели в стране, безусловно, имеется, создание государственных корпораций одна из форм такого потенциала. Он формируется и развивается на базе:

- сохранения общепризнанных конкурентных преимуществ нашей страны – значительных сырьевых и энергетических ресурсов, широкого спектра высокотехнологичных секторов, пока еще высокого уровня образования, квалификации трудоспособного населения, исследовательской деятельности, транспортной и производственной инфраструктуры;
- постепенного повышения роли бизнеса в развитии НИС; расширения интересов предприятий в этой сфере, усиления их «погруженности» в инновационные процессы во всем многообразии и противоречивости;
- появления значимой инновационной составляющей государственной политики, которая присутствует не только в программных, стратегических документах, но и в конкретных практических действиях по финансовой поддержке инновационных проектов, субъектов инновационной деятельности, объектов инновационной инфраструктуры, совершенствованию нормативного правового обеспечения.

В настоящее время отечественные предприятия инвестируют явно недостаточно средств в создание новых и модернизацию имеющихся технологий (а многие вообще не занимаются инновациями). Причины, оказывающие негативное воздействие на масштабы и темпы инновационных процессов в нашей стране, хорошо известны. Это слабая конкурентная среда, отсутствие у предприятий стимулов к внедрению и освоению технологий; институциональные барьеры между наукой, образованием и реальным сектором экономики; неэффективные экономические и правовые механизмы функционирования науки, коммерциализации и трансфера технологий, их практического внедрения в производство (включая нерешенность ряда правовых проблем в области охраны и использования интеллектуальной собственности); недостаточное развитие предпринимательского мировоззрения и культуры инновационного менеджмента.

Подавляющая часть инновационных предприятий в России функционирует на локальных рынках, и только меньшая их часть является глобальными игроками на мировом рынке. При этом отечественные локальные рынки, как правило, сильно монополизированы и характеризуются низким уровнем конкуренции. У действующих на них российских предприятий нет ни достаточных стимулов к внедрению новых продуктов и технологий, ни исследовательской базы и ресурсов для обеспечения этой деятельности. Вместе с тем, в стране сложился «пул» предприятий – стратегических новаторов, разрабатывающих и реализующих новые инновационные стратегии, добивающихся серьезных прорывов в сферах своей деятельности. Именно они производят значительную часть промышленной продукции. Однако структура инновационных затрат этих предприятий, как правило, заметно искажена. Они фактически не интересуются отечественными разработками, отдавая предпочтение закупке овеществленных технологий (новых машин, оборудования, приборов и др., причем преимущественно зарубежных), а также технологических, инжиниринговых и иных услуг. Эти и другие проблемы подтверждают необходимость продолжения комплексного изучения научно-инновационной сферы, включая анализ ресурсов и непосредственных результатов ее функционирования, а также внешних факторов, определяющих динамику инновационных процессов, косвенных эффектов, проявляющихся в экономике и социальной сфере. Реальные успехи зарубежных стран наглядно продемонстрируют, что рост внимания и интереса к «инновационным» вопросам является адекватной и эффективной реакцией на системные вызовы и ограничения глобализации и открытой экономики, позволяющей поддерживать и/или ощутимо улучшать параметры и качество экономической динамики, уровень социально-экономического развития и конкурентоспособность страны.

В конечном счете, преодоление многолетней стагнации в сфере науки, образования, инноваций, ускорение реализации инновационного сценария

позволит России не только вернуть мировое лидерство в сфере научно-исследовательских разработок, высоких технологий и образовательных услуг, но и стать равноправным участником глобального развития.

Библиографический список:

1. Путилов А. А., и др. Государственные корпорации и развитие высокотехнологичных отраслей реального сектора экономики: исторический обзор и мировой опыт: «Экономики в промышленности» №2, 2009
2. Государственные корпорации в современной России. Доклад Экспертного совета при комитете Совета Федерации по промышленной политике. 2008. (<http://www.prompolit.ru>).
3. Гохберг Л. М. Новая инновационная система для «новой экономики»: препринт WP5/2002/02. М.: ГУ-ВШЭ. 2002.
4. Делягин М. Государственные корпорации как фактор модернизации России. 2008 (www.rspp.su/articles/03.2008).
5. «RBC-daily», 09.04.2009 г.
6. Литовкин Д. Ростехнологиям» убавили аппетит / Известия. 11.06.2008. №105.
7. Никитин А. Корпоративная Россия/ Новая газета. №86. 12.11.2007.
8. ИМЭМО. Мировая экономика: прогноз до 2020 г. М.: Магистр, 2007.
9. Индикаторы инновационной деятельности: 2008. Стат. сб. М.: ГУ-ВШЭ. 2008.
10. Каждой губернии – по госкорпорации?/ Аргументы и факты. №23. 2008.
11. Лазаревский А. Диагноз института госкорпораций. ЭЖ-ЮРИСТ. №6. 2008.
12. Дынкин А., Кондратьев В. И др. Конкурентоспособность в глобальной экономике. М.: Наука. 2003.
13. Емельянов А.П. «Российская газета», вып. №4514, 9 ноября 2007.
14. Редичкина О., Ковальчук М. России нужен масштабный научный проект / РБК. 01.01.2008, №1.