

Особенности применения мер государственной поддержки экспорта промышленной продукции в современной экономике

© 2015 г. Д.Н. Сырцов, О.Н. Сырцова*

В статье рассмотрены основные теоретические аспекты международного обмена. Показано, что развитие мирового хозяйства приводит к постоянной трансформации внешнеэкономической деятельности: меняются и появляются новые формы международного сотрудничества, валютно-кредитных, финансовых и других отношений. Особо остро стоит вопрос о роли государства в поддержке экспорта промышленной продукции. Авторы анализируют особенности мирового опыта поддержки экспорта и показывают, что современные вызовы мировой экономики часто вынуждают государства заниматься поддержкой экспорта с целью усиления роли национальных компаний в международном обмене. И, как показал проведенный анализ, несмотря на либерализацию современной торговли и повышение степени свободы компаний в ведении внешнеэкономической деятельности, проблема регулирования торговых отношений со стороны государства и применение мер поддержки экспорта не утрачивают своей актуальности.

Ключевые слова: внешнеэкономическая деятельность предприятий, поддержка экспорта, ВТО, санкции, национальная экономика.

Введение

Международный обмен, который реализуется как внешнеэкономическая деятельность хозяйствующих субъектов, является результатом развития товарного производства.

Под внешнеэкономической деятельностью (ВЭД) понимают международные хозяйственные и торгово-политические отношения, в сферу которых входят: обмен товарами, специализация и кооперация производства, научно-техническое сотрудничество, оказание экономического и технического содействия, создание совместных предприятий других форм экономического сотрудничества [1].

Положительное влияние ВЭД на рост национального дохода и занятости населения страны сегодня ни у кого не вызывает сомнения. И задача увеличения объемов экспортируемых товаров и услуг, особенно промышленных, с высокой степенью переработки – задача, стоящая практически перед любой страной. Развитие мирового хозяйства приводит к постоянной трансформации форм внешнеэкономической деятельности: меняются и появляются новые формы международного сотрудничества,

валютно-кредитных, финансовых и других отношений. Одновременно вопрос о степени участия и роли государства в формировании и сохранении соотношения между интересами развития национальной экономики и мирового хозяйства остается одним из самых дискуссионных и сложных. Дискуссия о двух подходах к международному обмену, о рамках государственной помощи и ее формах не ослабевает, и вопрос о степени государственного вмешательства в экономику остается актуальным.

Основные теории торговли

Классические теории торговли были сформулированы в конце XVIII – начале XIX вв.: теория абсолютных преимуществ А. Смита¹, идея о сравнительных преимуществах Д. Риккардо². Рассуждая о преимуществах продажи национальных товаров и приобретения импортных и А. Смит, и Д. Риккардо говорили о государстве «вне экономики». Эти идеи впоследствии были положены в основу трудов классиков экономической мысли Д. Милля, Э. Хекшера и Б. Олина, П. Самуэльсона, В. Леонтьева, В. Столпера и др.

Под протекционизмом традиционно понимают систему мер по защите внутреннего рынка от иностранной конкуренции. Основными инструментами

* Сырцов Д.Н. – канд. экон. наук, экономист ЗАО «Исток», Москва, 115516, ул. Бехтерева, 27. dmitry_syrstov@mail.ru.

Сырцова О.Н. – аспирант, Дипломатическая Академия МИД РФ, 119992, г. Москва, Остоженка 53/2, стр. 1. olga_syrstova@bk.ru.

¹ См. работу «Исследование о природе и причинах богатства народов».

² См. работу «Начала политической экономии и налогового обложения».

протекционизма в международной торговле являются таможенные тарифы на импортируемые товары, нетарифные ограничения и др. В более широком смысле под протекционизмом понимают систему мер, направленных не только на ограничение импорта, но и на стимулирование экспортной деятельности в стране.

Под «свободой торговли» понимают устранение каких-либо ограничений в международном обмене.

С точки зрения авторов, государство должно осуществлять прежде всего регуляторную функцию. Государственное регулирование внешнеэкономических связей – это система хозяйственно-политических мер, осуществляемых государственными органами по углублению и расширению участия страны в международном разделении труда с целью повышения эффективности общественного производства и оптимизации структуры потребления [2].

По мере расширения мировой торговли и повышения ее роли в развитии национальных хозяйств правила этой торговли, в том числе в отношении экспорта, стали разрабатываться коллективно [3] [Conconi, 2008]. Особенностью внешнеэкономической деятельности сегодня являются две тенденции: с одной стороны, либерализация международной торговли, с другой – ее регионализация [4].

Сегодня невозможно создать действующую эффективно систему поддержки национальных экспортеров промышленной продукции без учета требований международных организаций и международного права. Наибольшее значение имеет деятельность правительств в рамках крупных международных организаций, и прежде всего Всемирной торговой организации (ВТО) и Организации экономического сотрудничества и развития. Принятые международными экономическими организациями документы имеют обязательный и рекомендательный характер, но страны-члены стараются придерживаться и «рекомендательных» правил.

Поддержка экспорта в рамках ВТО

В соответствии с главной целью ВТО [5] – обеспечение справедливых условий конкуренции на мировом рынке – ее правила ориентированы, с одной стороны, на устранение мер правительств стран-членов, противоречащих этим условиям, а с другой – на содействие развитию добросовестной коммерческой практики.

Основным документом ВТО, содержащим обязательные правила в отношении поддержки экспорта, является Соглашение по субсидиям и компенсационным мерам («*The WTO Agreement on Subsidies and Countervailing Measures*»). Это соглашение (хотя и в разной степени) нацелено одновременно на решение обеих вышеуказанных задач и таким образом создает универсальную организационно-правовую среду для деятельности экспортеров.

Соглашение по субсидиям и компенсационным мерам базируется на статье XVI – «Субсидии» – Генерального соглашения по тарифам и торговле

(ГАТТ), вошедшего в пакет документов ВТО, но имеет некоторые существенные новые положения. Как и указанная статья ГАТТ, Соглашение в принципе разрешает вопросы предоставления субсидий предпринимателям, но ужесточает дисциплину в отношении их применения, требуя, чтобы такая поддержка предпринимателей в одной стране не ущемляла внешне-торговые интересы предпринимателей другой страны – члена ВТО. По сути, статья не разрешает предоставлять субсидии непосредственно экспортерам.

Соглашение в ст. 1 дает четкое определение понятия «субсидия» – оказание правительством или каким-либо государственным органом страны финансовой помощи предпринимателю путем прямого перевода средств, гарантирования такого перевода или освобождения от некоторых платежей, а также любая форма поддержания доходов и цен, если соответствующие меры обеспечивают льготы получателю субсидии. Кроме того, Соглашение подразделяет субсидии на специфические, доступ к которым имеют лишь определенные предприятия, и неспецифические, доступные в равной мере для всех предприятий. Действие Соглашения распространяется лишь на специфические субсидии.

По сути, ВТО допускает три вида финансовой поддержки товаропроизводителей:

- на исследовательские работы, осуществляемые непосредственно фирмами, а также высшими учебными заведениями и научными организациями на контрактной основе с этими фирмами;
- на содействие адаптации инфраструктуры к новым требованиям в отношении охраны окружающей среды (в соответствии с законодательством или административными инструкциями);
- на помощь неблагополучным районам в рамках общего регионального развития. Применение таких субсидий оправдано, поскольку оно отвечает интересам повышения эффективности производства, современным требованиям экологии и выравнивания уровней экономики в регионах.

Во всех случаях предоставление разрешенных субсидий оговорено рядом обязательных условий. В частности, субсидии на исследовательские работы не должны превышать 75 % стоимости «промышленных исследований» (поисковых и рисковых) или 50 % стоимости «разработок на доконкурентной стадии» (перевод промышленных исследований в план, чертеж, модель, включая создание первого прототипа изделия не для коммерческого использования). Субсидии на приспособление к повышенным экологическим нормам должны быть одновременными и не превышать 20 % расходов на адаптацию. Субсидии на региональное развитие предполагают оказание поддержки четко обозначенной административно или экономически компактной зоне, считающейся неблагополучной на основе объективных критериев (но не отдельным географическим пунктам этой зоны).

К запрещенным относятся следующие два вида финансовой поддержки товаропроизводителей:

во-первых, субсидии непосредственно экспортерам, во-вторых – импортозамещающие субсидии, поскольку они искусственно повышают ценовую конкурентоспособность получателей государственных средств. Орган по разрешению споров, рассмотрев представленную аргументацию, выносит окончательное решение о допустимости такой субсидии, необходимости ее отмены или об установлении компенсационной пошлины истцом (максимальный срок действия такой пошлины определен в 5 лет).

Таким образом, после вступления России в ВТО применение прямых субсидий экспортерам становится невозможным.

Следует отметить, что страны – члены ВТО оперативно реагируют на любые нарушения установленных правил субсидирования правительствами в других странах, а Орган по разрешению споров обстоятельно рассматривает поданные жалобы и выносит аргументированные решения вне зависимости от «личности» ответчика. Соглашение предусматривает возможность приостановления или завершения расследования без введения компенсационной пошлины после получения удовлетворительного добровольного обязательства правительства экспортирующей страны о согласии отменить или ограничить субсидию либо принять другие меры в отношении последствий субсидирования или заставить экспортера пересмотреть цену, что позволяет устранить неблагоприятные последствия субсидирования.

Проанализированное соглашение касается возможностей осуществления поддержки производителей промышленных товаров, поскольку правила в части аграрной продукции устанавливает специальное Соглашение ВТО по сельскому хозяйству («*The WTO Agreement on Agriculture*»). Разработка этого соглашения связана с тем, что поддержка национальных фермеров по соображениям продовольственной безопасности и противодействия увеличению безработицы вследствие тенденции к сокращению крестьянских хозяйств широко распространилась в мире и достигла, как отмечалось выше, крупных масштабов. Многочисленные оговорки в статьях ГАТТ в отношении международной торговли сельскохозяйственной продукцией привели к тому, что эффективность правил этого документа изначально была снижена; особенно это относилось к вопросам субсидирования производства и экспорта. В результате потребовался специальный документ, чтобы упорядочить торговлю сельскохозяйственной продукцией, повысить уровень предсказуемости и безопасности ее для поставщиков и покупателей. В ряде принципиальных аспектов Соглашение по сельскому хозяйству аналогично Соглашению по субсидиям и компенсационным мерам.

В Соглашении по сельскому хозяйству помимо мер в области либерализации торговли оговаривается возможность поддержки национальных производителей аграрной продукции с помощью мер, которые бы в меньшей степени исказили условия конкуренции. Для достижения поставленной цели

разработан обобщенный показатель «агрегатного измерения поддержки» (АИП). Он включает суммарную количественную оценку в денежном выражении поддержки или субсидий, предоставляемых национальным производителям по каждой категории сельскохозяйственной продукции (АИП рассчитывается по товарам, получающим поддержку или субсидию).

В рамках ВТО предусмотрены три категории мер государственной поддержки сельского хозяйства: «желтая», «голубая» и «зеленая» корзины. Теоретически существует и «красная» корзина, но в настоящее время меры государственной поддержки данного типа не применяются.

Меры, входящие в «зеленую корзину», не вносят искажающего воздействия на производство и торговлю и не ограничиваются ВТО. К таким мерам относят государственные платежи, не зависящие от объемов производства и не связанные с поддержанием уровня цен и направленные на повышение доходов фермеров, субсидии в рамках определенных программ (по региональному развитию, экологических, научно-исследовательских и т.д.) [6].

Меры, входящие в «голубую корзину», оказывают искажающее воздействие на производство и торговлю, но одновременно и на условия, ограничивающие данное искажение, поэтому на них распространяются обязательства по сокращению мер, принятые участниками ВТО (субсидии фермерам в соответствии с единой сельхозполитикой в ЕС и субсидии в США). Меры, входящие в «желтую корзину», направленные на поддержание уровня цен и привязанные к объемам производства, относятся к «оказывающим искажающее воздействие» [7].

Странами ВТО значительная часть финансовых средств выделяется на реализацию мер «зеленой корзины». По нашему мнению, эти меры можно и нужно эффективно использовать в системе государственной поддержки экспорта.

Деятельность Конференции ООН по торговле и развитию (ЮНКТАД)

Деятельность Конференции ООН по торговле и развитию (ЮНКТАД) направлена на содействие развитию экспорта прежде всего развивающихся государств. С этой целью в рамках ЮНКТАД в разное время был подготовлен ряд документов, направленных на укрепление их позиций на мировом рынке. Например, Общая система преференций (предусматривает одностороннее снижение таможенных пошлин развитыми странами на промышленные товары развивающихся государств) и Кодекс поведения линейных конференций (устанавливает более равноправные отношения между судовладельческими компаниями развитых стран и пользователями их судов – развивающимися государствами).

Вместе с тем эксперты ЮНКТАД в одном более позднем исследовании высказали заслуживающую внимания точку зрения фактически о государственной стратегии в отношении поддержки экспорта.

Они подчеркнули, что «государственные меры помощи должны быть «позитивными», т.е. должны способствовать переводу ресурсов из приходящих в упадок секторов, использующих давление со стороны структурных перемен, в секторы, имеющие в долгосрочной перспективе потенциал развития и более высокую производительность» [8]. Эта рекомендация, адресованная правительствам развивающихся стран, как представляется, может трактоваться более широко и, в частности, может быть использована, на наш взгляд, при совершенствовании системы поддержки экспорта: в рамках государственной поддержки развития предприятий – потенциальных экспортеров продукции.

Организация экономического сотрудничества и развития и поддержка экспорта

Члены *Организации экономического сотрудничества и развития* (ОЭСР) [9] (в настоящее время 34 преимущественно экономически развитые страны) начали совместную деятельность в области составления правил для экспортеров еще в 60-х гг. С тех пор в рамках этой организации подготовлен ряд документов, регламентирующих поведение поставщиков отдельных видов промышленной продукции и использование некоторых форм их государственной финансовой поддержки.

В 1969 г. было заключено соглашение «Понимание по кредитам на экспорт судов» между 13 странами – членами ОЭСР, являющимися основными их поставщиками. Наибольшую заинтересованность в Соглашении проявили западноевропейские страны, судостроению которых наносили ущерб японские конкуренты. Важнейшими элементами договоренности являлись максимальная доля участия ссуды государства в общей стоимости кредита покупателям судов, его срок и процентная ставка.

В том же году было заключено аналогичное соглашение в области экспорта наземных станций космической связи. Инициатором Соглашения выступили США, у которых японские компании, пользуясь льготным финансированием по линии официальной помощи развитию, перехватывали крупные контракты на это оборудование, в том числе для трансляции Олимпийских игр в соседней Мексике. Соглашение предусматривало максимальный срок кредита в 8 лет.

В 1978 г. завершилась разработка общего соглашения об унификации основных условий экспортных кредитов с государственным участием – Соглашение по основным условиям экспортных кредитов при поддержке государства (именуется часто «Консенсус»). Соглашение устанавливало максимальную долю покрытия государственной ссудой стоимости кредита, минимальную процентную ставку и срок кредита. Все страны – получатели таких кредитов были разделены на три группы в зависимости от уровня доходов (ВВП на душу населения), и для каждой группы были установлены свои условия кредитования (более

льготные для менее развитых стран). Поскольку на условия кредитования влияет состояние общеэкономической конъюнктуры, они периодически корректируются.

Наконец, в конце 1990-х гг. было подготовлено Соглашение о соблюдении нормальных условий конкуренции в области коммерческого судостроения и ремонта судов. Участники Соглашения обязались ликвидировать почти все меры государственной поддержки национальной судостроительной и судоремонтной промышленности, а также экспорта ее продукции. В приложении к Соглашению указаны как недопустимые виды государственной поддержки (субсидирование экспорта, субсидирование верфей, списание долгов, освобождение от уплаты налогов и др.), так и допустимые (для проведения НИОКР, в определенных рамках на промышленные исследования и без ограничений на фундаментальные исследования, для выплаты пособий работникам, увольняемым при сокращении производственных мощностей). Исключены из сферы действия Соглашения некоторые типы судов: ледоколы, рыболовные и военные суда.

Рынок стран Европейского союза (ЕС) занимает важное место в системе внешнеэкономических связей России: в настоящее время объемы поставок между Россией и Евросоюзом оцениваются более чем в 300 млн евро [10]. Несмотря на введение санкций, направленных против российских компаний, необходимо понимание того, что, с одной стороны, с учетом имеющей место конкуренции со стороны компаний других стран необходимо применять меры по укреплению позиций российского бизнеса, ориентируясь на европейский рынок, а с другой – необходимо понимание особенностей применения мер поддержки экспорта, утвержденных международными организациями.

Основные меры поддержки экспорта в Европейском союзе

Особое место в политике ЕС в рамках мер, предусмотренных торговой политикой, отводится мерам, направленным на стимулирование экономического роста, а также на создание рабочих мест в Европе. Политика ЕС предусматривает и помощь развивающимся странам для активизации их участия в мировой торговле. По сути, эти мероприятия отвечают задачам развития национальных и мировой экономик в целом. В частности, ЕС для развивающихся стран разработан проект «Поддержки торговли» [11], в рамках которого предусмотрено выделение на нужды развития торговли около 7 млрд евро. Этот проект имеет своей целью оказание финансовой поддержки развивающимся странам, а также стимулирование включения в мировую торговлю экономически ослабленных государств. Среди конкретных мероприятий: создание новой инфраструктуры, совершенствование оборудования в портах, развитие таможенной инфраструктуры, а также мероприя-

тия по защите окружающей среды, улучшению условий труда для сотрудников в развивающихся странах и поддержанию высоких стандартов безопасности продукции [12].

Существует ряд мероприятий по поддержке экспорта в рамках ЕС, в частности освобождение от количественных ограничений и пошлин [13]. Одновременно предусмотрены экспортный контроль и количественные ограничения экспорта в соответствии с Вассенаарскими соглашениями на товары, производство которых недостаточно в ЕС, вывоз произведений искусства, а также продукции, связанной с безопасностью стран – членов ЕС [14].

Говоря о мерах по поддержке экспорта, нельзя не сказать и том, что в ЕС строго контролируется экспортная продукция, существует обязательная маркировка ввозимых товаров, принимаются меры по защите национального производства и максимальному исключению отрицательного воздействия экспорта дешевой продукции зарубежных производителей. Также уделяется серьезное внимание экологическим вопросам, запрещено использование токсичных веществ. Для этого используются специальные защитные и антидемпинговые меры, которые должны быть учтены странами – экспортерами продукции.

Можно говорить, что меры торгово-политической поддержки реализуются при взаимодействии страны с ВТО. Примером может служить урегулирование вопросов демпинга по отношению к товарам национальных экспортеров. В проблемных ситуациях страна-инициатор направляет соответствующий запрос в секретариат ВТО. Так, Россия инициировала торговый спор в рамках процедуры разрешения торговых споров ВТО [15]. Антидемпинговые меры применяются Европейским союзом в отношении экспортируемых Россией труб из черных металлов, а также по поводу нитрата аммония. В соответствии с позицией России при проведении антидемпинговых расследований применяемая ЕС методология расчета демпинговой маржи не соответствует его обязательствам, принятым в рамках отдельных Соглашений ВТО.

Заключение

Глобализационные изменения мирохозяйственных связей объективно вынуждают государства проводить такую политику в части поддержки экспорта, которая смогла бы усилить роль национальных компаний – производителей промышленной продукции в международном обмене. И, как показал проведенный анализ, несмотря на либерализацию современной внешнеэкономической деятельности, проблема регулирования торговых отношений со стороны

государства и оценка параметров такого регулирования не утрачивают своей актуальности.

Библиографический список

1. Елова М.В., Муравьева Е.К., Панферова С.М. и др. *Мировая экономика: введение во внешнеэкономическую деятельность*. М.: Логос, 2000. 248 с.
2. Попов С.Г. *Внеэкономическая деятельность фирмы*. М.: Издательство «Ось-89», 2009. 367 с.
3. Conconi P. *The EU Common Commercial Policy and Global/Regional Trade Regulation*, 2008. URL: <http://www.ecares.org/> (дата обращения: 10.10.2015).
4. Исаченко Т.М. *Эволюция торговой политики региональных объединений: опыт ЕС*: Автореф. ... д-ра экон. наук. М., 2010. 310 с.
5. Официальный сайт Всемирной торговой организации. URL: <http://www.wto.org/index.htm> (дата обращения: 11.09.2015).
6. Доклад ВТО, 2008. URL: http://www.wto.org/english/res_e/booksp_e/agrmntseries3_ag_2008_e.pdf. (дата обращения: 10.10.2015).
7. Официальный сайт ВТО. URL: http://www.wto.org/english/tratop_e/agric_e/agboxes_e.htm. (дата обращения: 10.10.2015).
8. Рыночные возможности. Экономические меры, политика структурной перестройки, ограничительная деловая практика. Доклад Секретариата ЮНКТАД, TD/V/WY, 4/6 23 August 1993, pp. 25, 30.
9. Официальный сайт *Organisation for Economic Co-operation and Development, OECD*. URL: <http://www.oecd.org/> (дата обращения: 11.09.2015).
10. Официальный сайт Европейской комиссии. URL: <http://ec.europa.eu/trade/creating-opportunities/bilateral-relations/statistics/>. (дата обращения: 10.10.2015).
11. «Aid For Trade» URL: <http://ec.europa.eu/trade/policy/countries-and-regions/development/aid-for-trade>. (дата обращения: 10.10.2015).
12. 2013 Annual Monitoring Report on EU Aid for Trade URL: http://trade.ec.europa.eu/doclib/docs/2013/november/tradoc_151890.pdf. (дата обращения: 10.10.2015).
13. Официальный сайт Европейской комиссии. URL: <http://ec.europa.eu/trade/wider-agenda/development/aid-for-trade/>. (дата обращения: 10.10.2015).
14. Исаченко Т.М. *Торговая политика Европейского союза*. М.: Изд. дом ГУ-ВШЭ, 2010. 395 с.
15. Russian Federation notified the WTO Secretariat of a request for consultations with the European Union regarding anti-dumping measures imposed by the European Union on several products imported from Russia (WTO, 6 January 2014). URL: http://www.wto.ru/ru/news.asp?msg_id=30701. (дата обращения: 11.09.2015).

Ekonomika v promyshlennosti = Economy in the industry
 2015, no. 4 October – December, pp. 55–60
 ISSN 2072-1633 (print)
 ISSN 2413-662X (online)

The state support of industry products export in modern economy: peculiarities of taken measures

Sirtcov D.N. – JSC «Istok», Moscow, 115516, Bekhterev 27. dmitry_syrtsov@mail.ru

Syrtsova O.N. – The Russian Foreign Ministry Diplomatic Academy 119992, Moscow, Ostozhenka 53/2, building 1. olga_syrtsova@bk.ru.

Abstract. The article describes the principle theoretical aspects of the international exchange. It is shown that the development of the world economy leads to a permanent transformation of foreign trade activities: the international cooperation, the monetary, financial and other relationships change, new forms appear. Particularly acute is the question of the role of the state in the industrial exports support. The authors analyze the features of the world experience of export support and show that the current challenges of the global economy often force the state to support the exports in order to strengthen the role of national companies in international exchange. The performed analysis shows that, despite the liberalization of modern trade and increased freedom of companies performing the foreign economic activity, the state has still to regulate trade relations and apply measures to support the export.

Keywords: foreign economic activity of enterprises, support for exports, the WTO, the sanctions, the national economy.

References

1. Elova M.V., Murav'eva E.K., Panferova S.M. i dr. *Mirovaya ekonomika: vvedenie vo vneshneekonomicheskuyu deyatel'nost'*. [The world economy: the introduction of foreign economic activity]. Moscow: Logos, 2000. 248 p. (In Russ).
2. Popov S.G. *Vneshneekonomicheskaya deyatel'nost' firmy*. [Foreign economic activity the firm]. Moscow: Izdatel'stvo «Os'-89», 2009. 367 p. (In Russ).
3. Conconi P. The EU Common Commercial Policy and Global/Regional Trade Regulation, 2008 Available at: <http://www.ecares.org/> (accessed: 10.10.2015).
4. Isachenko T.M. *Evolyutsiya torgovoi politiki regional'nykh ob»edinenii: opyt ES*. [Evolution of the trade policies of regional associations: the experience of the EU]. Avtoref. na soisk. uchen. st. d-ra. ekon. nauk. Moscow, 2010. 310 p. (In Russ).
5. *Ofitsial'nyi sait Vsemirnoi torgovoi organizatsii*. [Official site of the World Trade Organization]. Avail-

able at: <http://www.wto.org/index.htm> (accessed: 11.09.2015).

6. Doklad VTO, 2008. Available at: http://www.wto.org/english/res_e/booksp_e/agrmtseries3_ag_2008_e.pdf. (accessed: 10.10.2015).

7. *Ofitsial'nyi sait VTO*. [The official website of the WTO]. Available at: http://www.wto.org/english/tratop_e/agric_e/agboxes_e.htm. (accessed: 10.10.2015).

8. *Rynochnye vozmozhnosti. Ekonomicheskie mery, politika strukturnoi perestroiki, ogranichitel'naya delovaya praktika. Doklad Sekretariata*. [Market opportunities. Economic measures, structural adjustment policies, restrictive business practices. Report by the Secretariat]. YuNKTAD, TD/B/WY, 4/6 23 August 1993, Pp. 25, 30. (In Russ).

9. *Ofitsial'nyi sait Organisation for Economic Cooperation and Development, OECD*. [Official site Organisation for Economic Cooperation and Development, OECD]. Available at: <http://www.oecd.org/>. (accessed: 11.09.2015).

10. *Ofitsial'nyi sait Evropeiskoi Komissii*. [The official website of the European Commission]. Available at: <http://ec.europa.eu/trade/creating-opportunities/bilateral-relations/statistics/> (accessed: 10.10.2015).

11. «Aid For Trade» Available at: <http://ec.europa.eu/trade/policy/countries-and-regions/development/aid-for-trade/>. (accessed: 10.10.2015).

12. 2013 Annual Monitoring Report on EU Aid for Trade Available at: http://trade.ec.europa.eu/doclib/docs/2013/november/tradoc_151890.pdf. (accessed: 10.10.2015).

13. *Ofitsial'nyi sait Evropeiskoi Komissii*. [The official website of the European Commission]. Available at: <http://ec.europa.eu/trade/wider-agenda/development/aid-for-trade/> (accessed: 10.10.2015).

14. Isachenko T.M. *Torgovaya politika Evropeiskogo Soyuzu*. [Trade Policy of the European Union]. Moscow: Izd. dom GU-VShE, 2010. 395 p. (In Russ).

15. Russian Federation notified the WTO Secretariat of a request for consultations with the European Union regarding anti-dumping measures imposed by the European Union on several products imported from Russia (WTO, 6 January 2014). Available at: http://www.wto.ru/ru/news.asp?msg_id=30701. (accessed: 10.09.2015). (In Russ).

Information about authors: *Sirtcov D.N.* – Candidate of Economic Sciences, Economist. *Syrtsova O.N.* – Graduate Student.